

Cash blijft King!



De landelijk dagbladen staan de laatste tijd vol met de oproep om de invoering van de pre-pack methode. Toepassing van de pre-packmethode bij faillissementen in Nederland is volgens deskundige essentieel om waarde vernietiging en zetelverplaatsing naar het buitenland te voorkomen. Als gevolg van faillissementen gaat veel waarde en werkgelegenheid verloren. Dit zou vaak onnodig zijn.

Pre-pack

De pre-pack methode is een tamelijk nieuw fenomeen afkomstig uit het Angelsaksische recht.. Het doel van de pre-pack is om **voor** een faillissement een situatie te creëren waarbij een zo hoog mogelijke opbrengst voor de schuldeisers kan worden bereikt en de kans op een succesvolle doorstart en daarmee behoud van werkgelegenheid te vergroten.

De rechtbank wijst, op verzoek van een onderneming die failliet dreigt te gaan, maar mogelijkheden voor een doorstart ziet, een zogenoemde 'stille bewindvoerder' aan. 'Stil' omdat het dreigende faillissement niet naar buiten wordt gebracht. De stille bewindvoerder is er om met de onderneming mee te kijken naar de mogelijkheden van een doorstart en zich daarover te laten informeren. Het bestuur van de onderneming laat zich bijstaan door adviseurs, vaak een corporate recovery specialist, de accountant en een advocaat. De bedoeling is om in de periode van de pre-pack een overname door een geschikte overnamekandidaat helemaal voor te bereiden, zodat direct na het uitspreken van het faillissement de handtekeningen kunnen worden gezet. Klanten, leveranciers en personeel kunnen vrijwel direct daarna geïnformeerd worden over de doorstart waardoor schadelijke onrust en negatieve publiciteit tot een minimum beperkt worden. Voor de overnemer beperkt dit de risico's omdat de onderneming vrijwel going concern kan worden voortgezet. Daarmee zal de onderneming dan ook vaak een hogere waarde hebben dan in een faillissementssituatie.

Kanttekeningen bij de pre-pack

Bekende voorbeelden van succesvolle pre-packs zijn Ruwaard van Putten Ziekenhuis, BreurePlantDeco, Schoenenreus en Marlies Dekkers. Maar er bestaan ook voorbeelden van pogingen die het niet hebben gered, zoals Florimex en Ciccollella, los van de voorbeelden die de pre-pack fase niet eens hebben gehaald.

Kuiperbergweg 50
1101 AG Amsterdam
Postbus 22686
1100 DD Amsterdam
T 020 - 6978906
F 020 - 6977961

Postbus 8521
3009 AM Rotterdam
T 020 - 6978906

Postbus 1523
5602 BM Eindhoven
T 040 - 2677110

info@jonker-advies.nl
www.jonker-advies.nl

IBAN NL97 INGB 0671 1909 38
BIC INGBNL2A
Rek. nr. 0671190938

Btw-nr 8063.25.458.B.02
KvK-nr 2427217

Om succesvol te kunnen zijn moet er namelijk waarde in de “boedel” aanwezig zijn, maar mogelijk nog belangrijker: de koper moet over middelen (kunnen) beschikken om de onderneming over te nemen en de belangrijkste betrokkenen mee te krijgen. Kortom **Cash blijft King**, dus kansen voor private investeerders.

Investeringsopportunity

Bij investeren denken we meestal aan gezonde, winstgevende bedrijven. Van een onderneming die op een faillissement af stoomt kun je dat vaak niet zeggen. Bij een succesvolle doorstart kunnen echter de oorzaken die hebben geleid tot de problemen in het faillissement worden achtergelaten. Hierdoor kan met het juiste management en voldoende kapitalisatie bij een doorstart weer een gezonde onderneming ontstaan.

We kennen allemaal het fenomeen van de doorstart: Een pre-pack is feitelijk hetzelfde maar dan doorstart 2.0. De voorbereidende handelingen die met het oog op een doorstart al voor de faillietverklaring zijn uitgevoerd, kunnen direct na het faillissement worden voltooid. Dit betekent dat personeel gewoon aan het werk kan blijven en dat leveranciers zullen blijven leveren. In een normale situatie is dit vaak anders. In de lange periode tussen de faillietverklaring en de doorstart zullen veel werknemers en leveranciers afhaken. Wordt de doorstart echter snel na het faillissement gerealiseerd, dan zullen kapitaal en arbeidsplaatsen blijven bestaan. Onder deze omstandigheden is het eenvoudiger om na het faillissement een rendabele doorstart te maken en waarde te creëren.

Wij adviseren en begeleiden al jaren ondernemingen bij de haalbaarheidsanalyse, de inrichting en structurering van een doorstart. Reden waarom wij ook voor Informele Investeerders actief kijken naar doorstartende ondernemingen als investeringsmogelijkheid.

Indien u hierover nader geïnformeerd wilt worden, dan kunt u contact opnemen met:

Ron van Bergen

06-50604195

ron.van.bergen@jonker-advies.nl

Carlo Smolders

06-50604194

carlo.smolders@jonker-advies.nl